



Wir sind ein äußerst erfolgreiches Technologieunternehmen in der Halbleiterbranche mit Sitz in Kolbermoor bei Rosenheim

Wir entwickeln, fertigen und vertreiben hochkomplexe Handhabungsautomaten für elektronische Bauteile. Wir zählen weltweit zu den führenden Unternehmen in unserer Branche und beliefern alle namhaften Halbleiterhersteller in Europa, Asien und den USA. Modernstes Know-How und intelligente Lösungen bilden die Grundlage unseres Erfolgs. Flexibilität, Zuverlässigkeit und der enge Kontakt zu unseren Kunden sind unsere Stärke. Mit innovativen Ideen setzen wir neue Maßstäbe und sichern auch in Zukunft unsere technologische Spitzenposition.

#### **HABEN WIR IHR INTERESSE GEWECKT?**

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail an [rascojobs@cohu.com](mailto:rascojobs@cohu.com). Für Fragen steht Ihnen Frau Kathrin Aguado Delgado unter 08031 / 2337 -160 zur Verfügung.

Sie sind engagiert, flexibel und teamorientiert?  
Sie suchen interessante Entwicklungsmöglichkeiten in einem internationalen Umfeld?

Für unser Team suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

## **Product Marketing Manager (w/m)**

mit Sitz in Cohu DE (Kolbermoor) oder optional Cohu CH (La Chaux-de-Fonds)

### **IHR AUFGABENBEREICH:**

- Beobachtung und Bewertung des LED und Sensor Marktes
- Entwicklung und Pflege eines soliden Marktmodells
- Erkennen von technischen Trends und Marktlücken
- Erstellen von Wettbewerbsanalysen und Benchmarks
- Einholen und Analysieren von Informationen zur Portfolio- und Strategieentwicklung (z.B. Finanz-, Produktions-, Qualitäts-, Wettbewerber-, Marktdaten)
- Unterstützung bei Erstellung und Pflege der Produkt-Roadmap, sowie Abstimmung mit den entsprechenden Experten aus Produktmanagement und Entwicklung im Analog Test Handler Bereich
- Regelmäßige Kunden- und Messebesuche
- Aktive Vermarktung des Produktportfolios und Unterstützung des Sales Teams bei Kundenpräsentationen
- Aufbau und Pflege von langfristigen Kundenbeziehungen

### **UNSERE ANFORDERUNGEN:**

- Erfolgreich abgeschlossenes technisches oder wirtschaftswissenschaftliches Studium
- Mindestens 7 Jahre Berufserfahrung in der Semiconductor oder LED-Industrie
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sehr strukturierte und organisierte Arbeitsweise
- Unternehmerisches sowie kundenorientiertes Denken und Handeln
- Starker Teamgeist, Durchsetzungsvermögen und Kreativität
- Weltweite Reisebereitschaft zu Kunden und Cohu-Niederlassungen
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick

### **WIR BIETEN:**

Umfangreiche Sozialleistungen, ein attraktives Vergütungspaket sowie einen verantwortungsvollen und abwechslungsreichen Aufgabenbereich in einem herausragenden Team. Um schnell und flexibel agieren zu können, geben wir unseren Mitarbeitern viel Freiraum für neue Ideen. Besonderen Wert legen wir auf unser gutes Betriebsklima.